



✉ elouhichi.anis@gmail.com

📅 38 ans

🏠 TUNIS VILLE

🇹🇳 Tunisien

📄 Permis B

🚗 Véhicule personnel

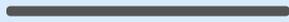
📍 Local et étranger

📞 98460832

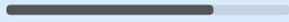
👨‍👩‍👧 Marié avec enfants

## Langues

Arabe



Anglais

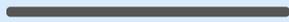


Français



## Atouts

**Rigueur. Autonomie.  
Dynamisme. Esprit  
d'équipe. Motivation.  
Créativité Bon relationnel.**



## Centres d'intérêt

**Sport & Internet,**

ANIS LOUHICHI

## DIRECTEUR COMMERCIAL FMCG

Plus de 13 ans d'expérience (FMCG, Agroalimentaire et Grande Distribution) auprès de grandes enseignes; Au cours de mon parcours professionnel, j'ai pu affiner mes qualités commerciales et relationnelles. Ma réactivité et mon dynamisme sont mes atouts.

## Diplômes et Formations

### ● Master en Activité Bancaire

De janvier 2017 à août 2020 **Ecole Supérieure de la Banque Paris**

### ● BTS COMMERCE

De février 2006 à février 2008 **CSFMT GAMMARTH TUNIS**

Diplôme de technicien supérieur en commerce au sein du CSFMT Gammart

Mon projet de fin d'études était sur le développement du canal porte à porte, et son analyse SWOT ( le cas du ROSE BLANCHE)

## Expériences professionnelles

### ● Directeur commercial

Depuis octobre 2022 **MOULIN D'OR TUNISIE**

- Organiser les forces de ventes sur le terrain : répartition des tâches, constitution des équipes, recrutement
- Fixer les objectifs commerciaux
- Assurer un reporting régulier auprès de la direction : résultats, difficultés, préconisations d'amélioration
- Participer à l'élaboration de la stratégie commerciale.

### ● Directeur Commercial

De mars 2019 à septembre 2022 **Société Meddeb des Produits Alimentaires "SMPA Daily'n" Tunisie**

- Diriger, animer et administrer la force de vente
- Promouvoir et mettre en place les relations avec des partenaires, les distributeurs et les clients.
- Assurer un rôle de représentation vis-à-vis des clients de la société.
- Assurer la gestion et le suivi des canaux de distribution et du marketing - opérationnel.

### ● Responsable commercial (circuit détails)

De janvier 2015 à février 2019 **Société d'Articles Hygiéniques LILAS TUNISIE**

- Participer à la définition de la politique commerciale de l'entreprise, à partir de la stratégie de l'entreprise
- Fixer les objectifs et les axes prioritaires
- Diriger et accompagner l'équipe commerciale
- Promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise
- Participer à la négociation sur certains comptes stratégiques

### ● Responsable commercial et animation réseau

De janvier 2009 à décembre 2014 **POULINA GROUP HOLDING TUNISIE**

- Gérer une flotte de 40 camions porte à porte
- Déterminer les objectifs de vente
- Former l'équipe commerciale
- Proposer des actions pour optimiser les ventes (promotions, animations ...)

## Expériences professionnelles

### ● Représentant commercial

De janvier 2008 à janvier 2009 **FAWAHA AGRIFOOD** TUNIS

- Prospection de nouveaux clients
- Assurer la vente des produits
- Conseiller et orienter les clients
- Gérer et maintenir un bon relationnel avec les clients

### ● STAGIAIRE: Analyste des crédits

De septembre 2006 à juillet 2008 **ARAB TUNISIAN ANK (Direction des Crédits aux Particuliers)** TUNIS

Stage d'intégration et d'initiation à la vie professionnelle suite à ma formation par alternance au Centre Sectoriel de Formation aux Métiers des Tertiaires Gammart

### ● STAGIAIRE: Chef de rayon

De février 2004 à février 2006 **MONOPRIX & GEANT** TUNIS

Stage d'intégration et d'initiation à la vie professionnelle suite à ma formation par alternance au Centre Sectoriel de Formation aux Métiers des Tertiaires Gammart

## Compétences

### Connaissance du marché Retail en Tunisie

**Développement Commercial organisation, dynamisme excellente communication** : les différentes missions qui m'ont été confiées jusqu'à présent m'ont permis de relever de multiples challenges et d'améliorer mes facultés d'adaptation dans des environnements de travail divers et nouveaux.

## Compétences

### Esprit d'équipe

### Resistance à la pression et à la stress

## Informatique

### STATISTIQUES



### MFG PRO



### CRM ERP



### Microsoft Office



## Expériences associatives

### ● BENEVOLE

Depuis janvier 2018 **CROISSANT ROUGE** NABEUL

Dans le but d'alléger la souffrance humaine, de protéger la vie et la santé et de faire respecter la dignité humaine; je suis à la disposition du Croissant Rouge Tunisien pour toutes les missions du collecte du don de sangs, Gestion des classement pour les vaccins fu COVID 19, développer les activités communautaires, Diffuser les principes et les valeurs humaines...